## 【各加盟区分のマネタイズと料率】

	パートナー		取扱代理店		モニター	
紹介手数料	加盟金 x 50%		加盟金 x 30%		加盟金 x 20%	
紹介マネジメントフィー	取扱代理店	モニター	取扱代理店	モニター	_	
(加盟金 x)	直5%・間2.5%	直15%・間7.5%	直2.5%	直7.5%		
発行手数料	発行手数	料 x 50%	発行手数料 x 50%		発行手数料 x 25%	
発行マネジメントフィー	モニ	ター	モニター 直12.5%		<del>-</del>	
(発行手数料 x)	直25%・	間12.5%				
割引手数料	割引手数料 x 10%		割引手数料 x 8%		割引手数料 x 5%	
割引マネジメントフィー	取扱代理店	モニター	取扱代理店	モニター	_	
(割引手数料 x)	直2%・間1%	直5%・間2.5%	直1%	直2.5%		
保証料	保証料 x 10%		保証料 x 8%		保証料 x 5%	
保証マネジメントフィー	取扱代理店	モニター	取扱代理店	モニター	_	
(保証料 x)	直2%・間1%	直5%・間2.5%	直1%	直2.5%		

## 【備考】

- ①紹介手数料、発行手数料、割引手数料、保証料は、報酬受領者が直接募集した者が甲に対し加盟金、各種手数料又は保証料を支 払った場合に支払う。
- ②各マネジメントフィーにおける「直」とは、報酬受領者と甲に対する加盟金、各種手数料又は保証料支払者の間に 1 名(社)し か介在しない場合を指し、「間」とは2名(社)以上が介在する場合を指す。
- ③各マネジメントフィーにおける「取扱代理店」「モニター」は、報酬受領者との間に介在する者の立場を表す。

【報酬プラン図解 例】

紹介=紹介手数料+紹介マネジメントフィー 発行=発行手数料+発行マネジメントフィー 割引=割引手数料+割引マネジメントフィー 保証=保証料+保証マネジメントフィー

パートナー

	パートナー	取扱代理店		パートナー	取扱代理店	取扱代理店	モニター
		- 					
保証	10%		保証	2.5%	2.5%	5%	
割引	10%		割引	2.5%	2.5%	5%	
発行	50%		発行	12.5%	12.5%	25%	
紹介	50%		紹介	7.5%	7.5%	20%	

	パートナー	取扱代理店
紹介	5%	30%
発行	0%	50%
割引	2%	8%
保証	2%	8%

	バートナー		<b>取</b> 扱代理店	モニター
紹介	7.5%	0%	7.5%	20%
発行	12.5%	0%	12.5%	25%
割引	2.5%	0%	2.5%	5%
保証	2.5%	0%	2.5%	5%

取扱代理店

モニター

	パートナー	取扱代理店	取扱代理店
紹介	2.5%	2.5%	30%
発行	0%	0%	50%
割引	1%	1%	8%
保証	1%	1%	8%

	パートナー	モニター
紹介	15%	20%
発行	25%	25%
割引	5%	5%
保証	5%	5%

パートナー

	パートナー	取扱代理店	取扱代理店	取扱代理店
紹介	2.5%	0%	2.5%	30%
発行	0%	0%	0%	50%
割引	1%	0%	1%	8%
保証	1%	0%	1%	8%

	パートナー	モニター	モニター
紹介	15%	0%	20%
発行	25%	0%	25%
割引	5%	0%	5%
保証	5%	0%	5%

【特記事項】本図解は、別紙【報酬一覧】の理解のための参考資料であり、解釈に齟齬が生じた場合には、別紙【報酬一覧】の適用を優先する。